

ものづくり企業の海外マーケット進出を支援！

国内／海外の販売取引を効率化するプラットフォーム

「8click 販売管理」を提供開始

株式会社ホクビ（本社:野々市市押野 4-192-1、代表取締役:金本清嗣、URL: <https://hokubi.com/>）は自社商品の輸出経験をいかし、国内と海外の販売取引を効率化するプラットフォーム「8click（エイトクリック）販売管理」を開発し、12月1日からサービスの提供を開始します。新型コロナウイルス感染症拡大により国内消費の減少が加速する中、IT技術によって誰でも簡単に海外ビジネスができる環境を提供し、海外への販路拡大を目指す中小ものづくり企業の成功をサポートします。

8click 販売管理

国内 / 海外の販売取引を効率化する
誰でも使える「販売管理プラットフォーム」

既存の国内取引業務を効率化でき、そのままの操作性と労力で
海外取引を始めることができます！

- 誰でも使える
かんたん操作画面
- 貿易書類が
8回クリックで完成
- 受注業務を
劇的に効率化

「8click 販売管理」とは

「8click 販売管理」は、いまも世界 20 개국以上に輸出を行っている日本のものづくり企業が開発した、日本のものづくり企業のための販売管理プラットフォームです。国内の取引業務を効率化し、そのままの操作性と労力で海外取引を始めることができるため、「海外に販路を拡大したいけど、国内業務で手一杯」「新たに人を雇う予算がない」といった悩みを抱える中小ものづくり企業などに最適な業務効率化ツールです。

【特長①】受注業務が劇的に効率化

国内と海外からの受注情報を一元管理し、受注から生産、発送、入金までの状況を見える化。各担当者がリアルタイムに情報を共有でき、作業効率が劇的に改善します。

【特長②】貿易書類がクリック 8 回で完成

英語と専門知識が必要なインボイスやパッキングリストをたった 8 回のクリックで自動発行。その書類を商品と一緒に送るだけで輸出業務が完了する画期的な機能です。

【特長③】誰でも使える操作画面

直感的に操作できる画面（英語／日本語）で、顧客自らが簡単に発注できます。顧客用の ID とパスワードを発行すれば、海外の展示会でもその場で受注が可能です。

■その他の機能

- 社内伝票/請求書/納品書の作成
- 受注情報のカレンダー表示
- 英文テンプレート付きチャット
- AIによる自動梱包
- 会計・物流システムとの連携など

■利用料金

月額 3,900 円（税別）～ ※初期費用なし

開発の背景と今後の展開

私たちは、下請けからの脱却を目指して 2015 年から自社商品の開発を始め、現在、年間 100 万個以上の自社商品を世界 20 か国に輸出している日本のものづくり企業です。しかし、海外事業を黒字化させるまでに、数々の失敗と遠回りを繰り返してきました。この経験を共有し、海外マーケットで成功する仲間を増やしたい。そんな思いから、中小ものづくり企業の海外進出をサポートする「8click（エイトクリック）サービス」を開始しました。



「8click 販売管理」はそのサービスの1つで、2021年12月1日から、海外進出の実務やノウハウ、海外マーケットの最新トレンド情報などを配信する「8click ブログ」とともに提供を始めます。また、2022年2月1日には、8click ユーザーの商品をとりまとめて海外配送することで輸送費を大幅に割引する「8click 海外配送」をローンチする予定です。

■関連 URL

- ・海外マーケット進出支援サービス「8click」 <https://8click.jp/>
- ・販売管理プラットフォーム「8click 販売管理」 <https://8click.jp/hanbai/>

■参考情報

「8click 販売管理」の提供開始に合わせ、12月1日（水）午後2時よりオンライン開催される海外展開セミナー（共催：日本政策金融公庫金沢支店・石川県）にて、「何を、どこに、どうやって売れば海外ビジネスが成功するか？」と題し、8click 事業責任者の佐藤優子が登壇致します。講演では、弊社のこれまでの海外事業の取り組みと「8click 販売管理」の概要について説明致します。

本件に関するお問い合わせ先

株式会社ホクビ 8click 事業部 【電話】 076-261-8211 【Mail】 support@8click.jp